



# ERFOLG MIT SICHERHEIT

HELMA ist seit 1980 der Spezialist für individuelle Einfamilienhäuser und nachhaltige Wohnprojekte in Massivbauweise.

„Wir bauen für Ihr Leben gern“ in einem starken Team von rund hundert Mitarbeitern.

Im Rahmen der stetigen Weiterentwicklung der HELMA-Gruppe suchen wir zum nächstmöglichen Termin

## Hausverkäufer (m/w/d) als selbstständige Vermittlungsvertreter

### Ihre Tätigkeit:

- Erfolgsorientierte Beratung und Vertrieb von massiven Ein- und Zweifamilienhäusern
- Eigenständige Bearbeitung Ihres Verkaufsgebietes und Ausschöpfung der vorhandenen Marktpotentiale
- Betreuung der Kunden von der Akquise bis zur Fertigstellung der Bauvorhaben

### Ihre persönlichen Voraussetzungen:

- Sie können Kunden überzeugen und sich selbst begeistern
- Sie besitzen ein gutes technisches Verständnis oder sind Architekt, Bauingenieur oder Techniker mit Vertriebsaffinität
- Sie besitzen Einfühlungsvermögen, Überzeugungskraft und sind kommunikationsstark
- Sie haben mehrjährige Vertriebserfahrung, auch in branchenfremden Tätigkeitsfeldern sammeln können
- Sie haben Erfahrung mit CAD-Programmen, bevorzugt Vi2000

### Wir bieten:

- Die Möglichkeit einer erfolgreichen Selbstständigkeit als Vermittlungsvertreter in einem erfolgreich wachsendem Unternehmen im massiven Ein- und Zweifamilienhausbau
- Eine professionelle und persönliche Einarbeitung in unsere Produkte und regelmäßige Schulungen
- Professionelle Vertriebsunterlagen und eine hauseigene Vertriebssoftware
- Der HELMA-Wertekodex bietet Ihnen einen Kompass für die tägliche Arbeit und den Umgang mit Interessenten, Partnern und Kollegen
- Topverkäufer erhalten attraktive Provisionen von über 100.000 € p.a.

## Wir freuen uns auf Ihre Kontaktaufnahme!

Bitte lesen Sie unsere [Datenschutzerklärung](#).

### Helma Hausbau GmbH

Ihr Ansprechpartner:

**Thorsten Meier** • Prokurist | Vertriebsdirektor

Telefon: 051 32/8850 - 240

[vertrieb@HELMA.de](mailto:vertrieb@HELMA.de) • [www.karriere.HELMA.de](http://www.karriere.HELMA.de)

